

Dato: 26.10.2019

Referat fra møde i Medlemsudvalget, torsdag den 24. oktober 2019

Mødested: Klubhuset.

Tidspunkt: 19:00 – 21:00

Deltagere: Niels Gram, Anders Michaelsen, Casper Buchholtz, Thomas Nielsen, Bente Jørgensen, Jørgen Martinson, Niels-Erik Sakariassen, Unna Toft Nielsen og Susanne Keller

Afbud: Allan Hansen

Referent: Susanne Keller

Udenfor dagsorden startede mødet med et indlæg af Sarah Chatrine Wandsø fra DGU.

Hun fortalte om fokus på rekruttering – rekruttering og rekruttering.

Maribo Sø Golfklub har således mulighed for at være en af 20 golfklubber i Danmark, som kan få hjælp og vejledning i forbindelse med rekruttering af nye medlemmer. Aftalen med DGU er gældende fra efterår 2019 til efterår 2020.

Som aktiviteter nævntes:

Facebook via firmaet Funnel First

- Konceptet består i, at interesserede accepterer en egen betaling på kr. 299,-. For det får de 2 timers undervisning, evt. lidt spil på par-3 banen, og afsluttende med lidt spisning. Funnel First udfærdiger en liste med deltagere, som skal kontaktes indenfor kort til, med en fast aftale.

Startpakke

Golfens Dag

Juniorugen

Spil med dag

Og at en anden aktivitet kunne være Netværksgolf/Firmagolf

1. Gennemgang og revidering af Strategiplanen (alle)

- Målsætning, strategi og handlingsplaner blev gennemgået og revideret.

2. Udvalgelse af handlingspunkter og personer som ansvarlige (alle)

- Før fordelingen af punkter, var vi bordet rundt, hvor vi oplyste vores kompetencer.
- Handlingspunkterne er med udgangspunkt i Strategiplanen.

1. Kontakt til firmaer, foreninger og lignende gennem skriftlig og personlig henvendelse med tilbud om at deltage i arrangementer i klubben (f.eks. Company days, firma turneringer, vej-golf eller lignende). **Ansvarlig er: Thomas Nielsen, Anders Michaelsen og Allan Hansen**

2. Kontakt til målgruppen gennem sociale medier, postkassebreve (flyers) eller lignende med et tilbud om at deltage i et specielt lavet program i klubben. De deltagende personer tilbydes medlemskab på favorable vilkår i det første kalenderår. **Ansvarlig er: Susanne Keller, Unna Toft Nielsen og Niels-Erik Sakariassen**

3. Kontakt til skoler og institutioner gennem skriftlig og personlig henvendelse for at skaffe junior-medlemmer og for at skabe interesse hos deres forældre. **Ansvarlig er: Casper Buchholtz og Susanne Keller**

4. Afholdelse af åbent hus-dage, opsætning af reklamebannere og lignende, som tilbyder gratis golfspil i klubben. De deltagende personer tilbydes medlemskab på favorable vilkår i det første kalenderår. **Ansvarlig er: Niels- Erik Sakariassen og Unna Toft Nielsen**

5. Attraktive golf startpakker (pris, træning, udstyr, klubbage m.m.) defineres og tilbydes.

Ansvarlig er: Niels-Erik Sakariassen og Unna Toft Nielsen

6. Tilbud om andre aktiviteter i klubben udover selve golfspillet defineres og tilbydes.

Ansvarlig er: Jørgen Martinson og Bente Jørgensen

7. Bonus/præmie eller lignende til klubbens medlemmer, som skaffer nye medlemmer defineres og igangsættes, herunder også synliggørelse af medlemstilgangen overfor hele klubben. **Ansvarlig er: Niels Gram**

8. Fleksibel kontingentbetaling indføres. Oprettelse af nye og mere fleksible kontingentgrupper undersøges og evalueres. **Ansvarlig er: Niels Gram**

9. Mentorer eller lignende ordning til nye medlemmer (efter indmeldelsen). **Ansvarlig er: Bente Jørgensen**

10. Aktiv involvering fra 'klubberne i klubben', som definerer tiltag og aktiviteter, der kan indsluse de nye medlemmer og fastholde eksisterende medlemmer. **Ansvarlig er Niels Gram**

11. Brochurer og andet materiale, som beskriver klubbens aktiviteter og tilbud skal være professionelle, indbydende og aktuelle. **Ansvarlig er: Susanne Keller og Thomas Nielsen**

3. Tidsplaner og næste møde

- Tidsplanen er efterår 2019 til efterår 2020.
- Alle ansvarlige udfærdiger en handlingsplan, som sendes til Susanne Keller senest den 24. november 2019, så de kan komme med på næste møde.
- Næste møde er: **torsdag den 28. november 2019 kl. 18:30 i klubhuset.**